

**Finanzdienstleister – Regionalvertrieb Versicherungen (m/w),
„Neue Bundesländer“ (mit Homeoffice)**

+ Arbeitgeber, Ort

langjährig erfolgreicher Finanzdienstleister, Schnittstelle zum Handel, stark regional

+ Gehaltsrahmen, Benefits

Festanstellung, Vollzeit, je nach Qualifizierung ca. T€ 75 p.a., plus Firmen-KFZ, ordentliche Sozialleistungen

+ Sprachen, IT

fließend Deutsch, gute IT-Anwender-Kenntnisse

+ Sie sind ...

motiviert, organisiert, kommunikativ, flexibel, ein Verkäufer, starker Pragmatiker

+ die Aufgabe

- verantwortlich für alle Vertriebsaktionen mit den regionalen Geschäftspartnern
- jeweils vor Ort unterstützt von Sales-Managern Produkt bzw. Versicherung
- verantwortlich für Konzept, Maßnahmen, Umsatz- und Ergebnis
- initiiert Lösungen, Schulungen und den zentralen Support

+ Ihre Qualifikation

- eine versicherungsfachliche Qualifizierung, plus passende Weiterbildung
- nachweisbare Erfolge im b2b2c-Vertrieb von Versicherungsprodukten
- können führen, wollen Ergebnisse, praktizieren Zusammenarbeit
- sind gerne unterwegs, kümmern sich, stimmen sich intern ab

+ ... wir bieten

gute Führung, eingeübtes Team, steigende Nachfrage, hohen Freiheitsgrad

+ nächster Schritt (kurzes Ersttelefonat mit mir bzw. Email an mich):

- ✓ aktueller Lebenslauf, kurzes Anschreiben, Ihre Motivation, erste Fragen
- ✓ Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist, Sperrvermerke, Ihre tel. Erreichbarkeit

Jan Hauke Krüger | Headhunter

- Personal- und Unternehmensberatung -

+49 (0) 152 52 477 422

mail@jan-hauke-krueger.de

www.jan-hauke-krueger.de